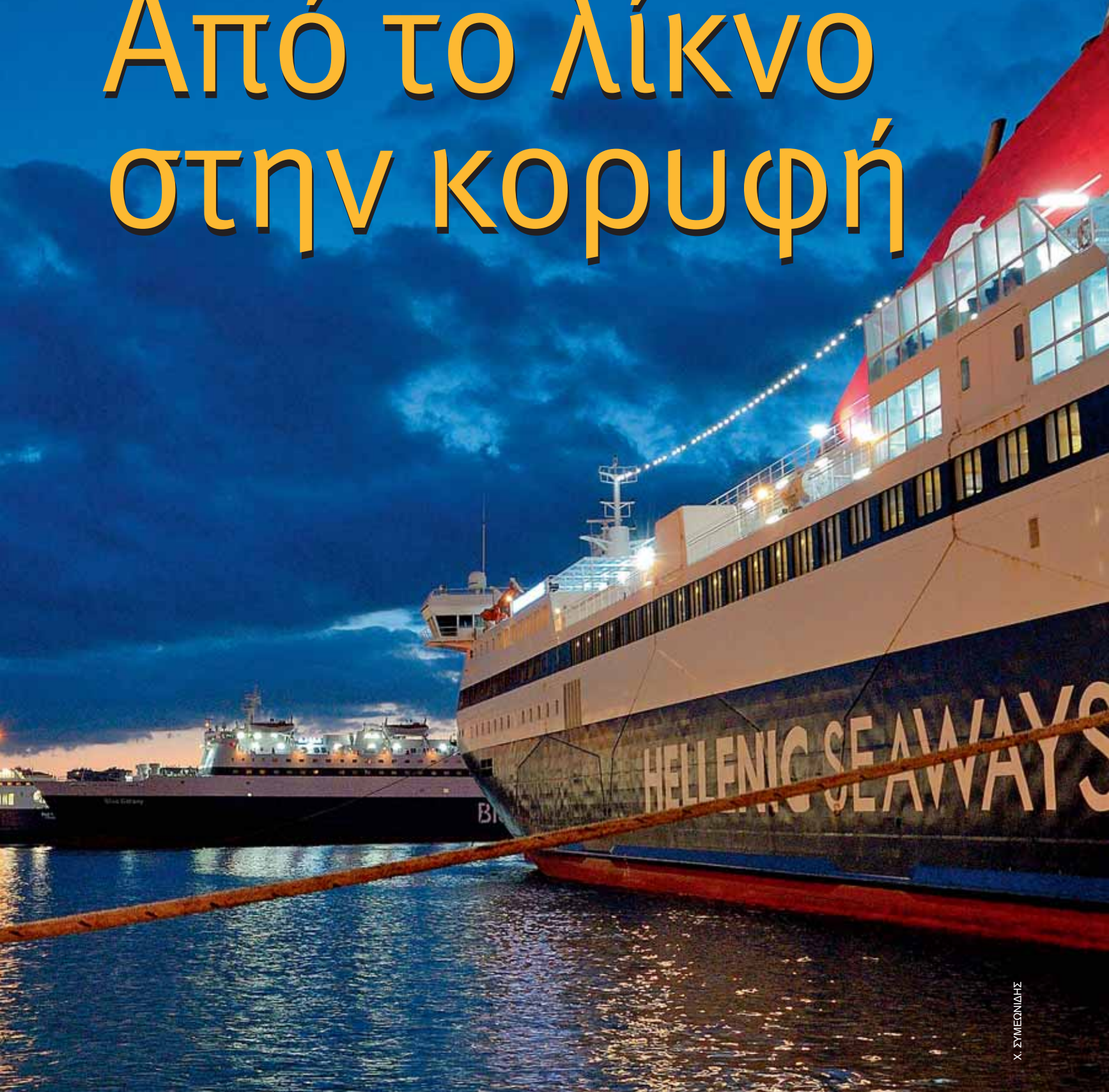


LIKNOSS GROUP

Από το λίκνο στην κορυφή



Χ. ΣΥΜΕΩΝΙΔΗΣ

Είκοσι χρόνια ζωής
για τον Όμιλο Liknoss,
που πρωτοπορεί
στα συστήματα ηλε-
κτρονικής κράτησης
και έκδοσης ακτο-
πλοϊκών εισιτηρίων.
Ένα παγκόσμιο οικο-
σύστημα, η ιστορική
διαδρομή και τα
μελλοντικά σχέδια

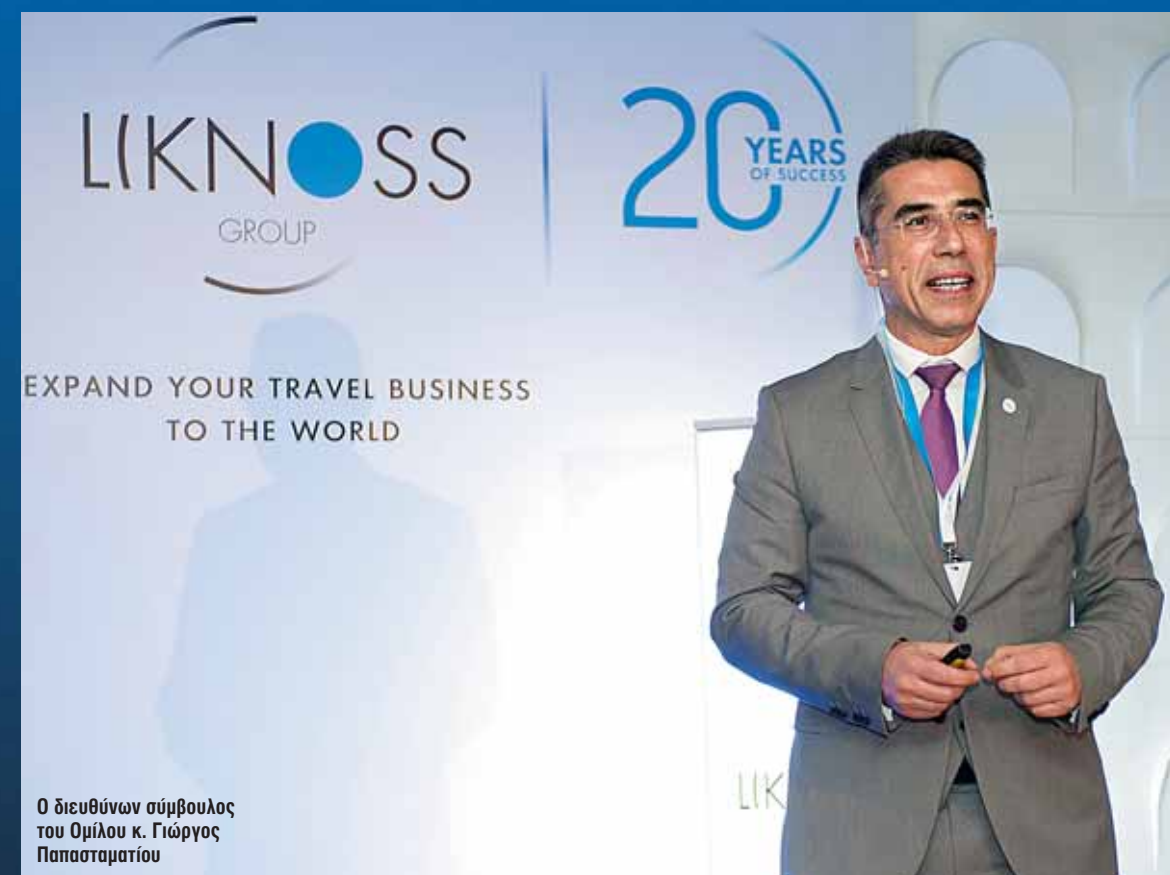
Η ετήσια συνάντηση της Liknoss με τους συνεργάτες ταξιδιωτικούς πράκτορες είχε φέτος ειδικό επετειακό χαρακτήρα, καθώς η εταιρεία, που ιδρύθηκε το 2000 ως Forthcrs, συμπλήρωσε 20 χρόνια παρουσίας. Το «παρών» στην εκδήλωση έδωσαν πολλοί επιχειρηματίες του τουριστικού κλάδου απ' όλη την Ελλάδα και το εξωτερικό. Κύριο αντικείμενο της εταιρείας είναι η παροχή εξελιγμένων συστημάτων κρατήσεων εισιτηρίων. Στην 20ετή διαδρομή της, και ακολουθώντας τις ανοδικές τάσεις στην ακτοπλοϊκή αγορά, δημιούργησε ένα ισχυρό οικοσύστημα:

συνεργασίες με εταιρείες και ταξιδιωτικά γραφεία, εφαρμογές ηλεκτρονικών συστημάτων κράτησης και έκδοσης εισιτηρίων, τεχνολογία, καινοτομία, προηγμένη τεχνολογία.

Χρονιά ορόσημο αποτέλεσε το 2018, όταν εντάχθηκε στον Όμιλο North Star. Σήμερα, η σταθερή ανοδική πορεία της διευρύνει το χαρτοφυλάκιό της στον τουρισμό, τις συνδυασμένες μεταφορές και την ψυχαγωγία. Σ' ένα εκτεταμένο παγκόσμιο δίκτυο, οι CRS Liknoss, Liknoss Central Europe και Liknoss Italy SRL διαχειρίζονται την πώληση περισσότερων από 26 εκατομμύρια εισιτηρία. Ύστερα από μια σύντομη αναδρομή στην ιστορία της

εταιρείας, ο διευθύνων σύμβουλος κ. Γιώργος Παπασταματίου στο χαιρετισμό του δεν παρέλειψε να αναφερθεί και στα μελλοντικά σχέδια προς την επέκτασή σε νέες διεθνείς αγορές. «Η επέτειος αυτή», ανέφερε, «συμπίπτει με τη νέα εποχή που πρόσφατα ξεκίνησε για την εταιρεία μας με την ένταξή της στον διεθνή Όμιλο North Star. Αποτελεί εξαιρετική ευκαιρία ώστε να φέρουμε ακόμη πιο κοντά το μεγάλο μας στόχο, που δεν είναι άλλος από την εξέλιξη του Ομίλου σ' έναν σημαντικό διεθνή παίκτη, θέτοντας τον πήχη ακόμη πιο ψηλά. Σ' αυτές τις δύο δεκαετίες», συνέχισε, «η εταιρεία μας έχει επιτύχει πολλά, τόσο σε τοπικό όσο και σε διεθνές επίπεδο. Οι οικονομικές ➤

Στην 20ετή διαδρομή της, η εταιρεία δημιούργησε ένα ισχυρό οικοσύστημα στην ακτοπλοϊκή αγορά: συνεργασίες με ναυτιλιακές και ταξιδιωτικά γραφεία, ηλεκτρονικά συστήματα κράτησης και έκδοσης εισιτηρίων, τεχνολογία, καινοτομία, προηγμένη τεχνολογία. Χρονιά ορόσημο το 2018, όταν εντάχθηκε στον Όμιλο North Star



Ο διευθύνων σύμβουλος του Ομίλου κ. Γιώργος Παπασταματίου

26 ΕΚΑΤΟΜΜΥΡΙΑ ΕΙΣΙΤΗΡΙΑ ΤΟ ΧΡΟΝΟ,

ΥΨΗΛΟΙ ΣΤΟΧΟΙ, ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΒΛΕΨΕΙΣ